

we realize success

we realize success

Herzlich Willkommen bei Dr. Thomas Dörner Progressmanagement



Progressmanagement?

Immerwährende Weiterentwicklung - das ist der Schlüssel zum Erfolg. Vier Milliarden Jahre Lebensgeschichte haben gezeigt, dass nur die permanente Anpassung des Lebens an die ständig wechselnden Umweltbedingungen erfolgreiche Arten hervorgebracht hat. Wer sich nicht diesem evolutionären Prozess unterwarf starb aus.

Dieser Grundsatz der Biologie lässt sich direkt auf die Wirtschaft übertragen. Unternehmen sehen sich ständig wechselnder Bedingungen konfrontiert und konkurrieren mit Wettbewerbern um die besten Plätze. Da hilft nur eines: sich immer weiter zu verbessern und sich an die ständig ändernden Gegebenheiten optimal anzupassen.

Genau hier setzt Tho-Do Progressmanagement an - als Ihr Partner in diesem evolutionären Prozess.

Die Tho-Do Vision

Tho-Do Progressmanagement ermöglicht seinen Kunden, ihr volles Potential zu erkennen und auszuschöpfen!

„Weiterentwicklung“ - das ist die Maxime von Tho-Do Progressmanagement.



Expertise - Erfahrung zählt ...



»Täglich werfe ich eine neue Schale ab!« Johann Wolfgang von Goethe





Dr. Thomas Dörner steht für

- 7 Jahre Erfahrung als Verkäufer
- 2 Jahre Erfahrung als Verkaufstrainer
- 11 Jahre Erfahrung im Marketing im nationalen und internationalen Umfeld bei TOP 10 Unternehmen der Pharmabranche

Zusatzqualifikationen in NLP, Coaching und Kommunikation runden das Profil ab.

Meine Philosophie

Mein Versprechen, die Kunden prominenter, stärker und erfolgreicher zu machen basiert auf einer sehr praxisorientierten Herangehensweise. Anstelle „Lösungsschubladen“ zu ziehen, begleite ich die Kunden in Ihren Arbeitsprozessen und wir erarbeiten gemeinsam maßgeschneiderte Lösungen und ihre Umsetzung.



Ein Unternehmen - Zwei Leistungssäulen ...



**Tho-Do Marketing -
Potentiale sehen ...**



**Tho-Do Kompetenz -
Erfolg lernen ...**



Tho-Do Progressmanagement ist nicht eine Unternehmensberatung, die sich nur auf „beraten“ beschränkt. Tho-Do Progressmanagement bietet mehr!

Tho-Do Marketing unterstützt Sie neben der klassischen Beratung auch mit

- Projektmanagement
- Coaching
- Workshops

Tho-Do Kompetenz hat die Weiterentwicklung persönlicher Fähigkeiten (Skills) im Fokus

- Kommunikationstraining
- Verkaufstraining
- Persönlichkeitstraining

Effizient & kostengünstig: Tho-Do Progressmanagement ist auch in der Beraterdatenbank des Bundesamts für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle als anerkanntes Beratungsunternehmen gelistet und kann dadurch die geförderten Beratungsleistungen nach der aktuellen Richtlinie zur Förderung kleiner und mittlerer Unternehmer sowie Freier Berufe anbieten.



Marketing - Potentiale sehen ...



»Ein Unternehmen ohne Plan ist wie ein Geisterschiff -
es dümpelt ziellos umher und verpasst die sonnigsten Strände.«



Wunsch

Marktgerechte Positionierung, ausgefeilte Marketingstrategie und eine abgestimmte operative Umsetzung - das ist der Idealfall einer erfolgreichen Unternehmensführung.

Realität

Ambitionierte Ziele, aber immer knappere Ressourcen oder fehlendes Know how - das sind wohl die größten Hürden auf dem Weg zum Erfolg für Unternehmer oder leitende Angestellte. Die Folge: Strategieentwicklung, Markenentwicklung, Kommunikation und die gewissenhafte Durchführung aller Maßnahmen kommen zu kurz und das volle Potential des Unternehmens und seiner Produkte wird nur unzureichend genutzt.

Tho-Do Progressmanagement ist Ihr kompetenter Marketingpartner. Wir unterstützen Sie:

- ... mit Rat - als Ihr persönlicher Berater, Business Coach oder einfach nur „Sparringspartner“
- ... und Tat - als Ihr Marketing Manager auf Zeit, der für Sie Marketingprojekte entwickelt und implementiert - ganz ohne Personalrisiko

Wir machen Sie stark, unverwechselbar und erfolgreich!



Das Leistungsangebot von Tho-Do Marketing



Strategie

- Unternehmensstrategie
- Unternehmensphilosophie
- Unternehmenskommunikation

Workshops

- Brandingworkshop
- Strategieworkshop
- Wargaming

Marketing

- Marketingstrategie/Marketingplanung
- Markenbildung/Markenbetreuung
- Neu-/Re-Positionierungen
- Produktmanagement
- Marktanalysen
- Zielgruppenanalysen
- Werbestrategie
- Events

„Beraten und Anpacken“ - das ist unser Credo!

Wir produzieren keine überdimensionierten „Monsterpräsentationen“. Uns ist es wichtiger, zusammen mit Ihnen, wirkungsvolle Strategien und Konzepte zu entwickeln und für eine erfolgreiche Umsetzung zu sorgen!

So werden Ihr Unternehmen und Ihre Produkte erfolgreich im Markt positioniert.



Kompetenz - Erfolg lernen ...



»Beim Schiffbruch ist es zu spät, schwimmen zu lernen.« Dänisches Sprichwort



Zwei Dinge braucht der erfolgreiche Unternehmer

- ein gut aufgestelltes Unternehmen mit ebensolchen Produkten und
- gut ausgebildete Mitarbeiter

An der fachlichen Ausbildung mangelt es durchweg selten - zu gut ist das Angebot durch Lehre, Schule und Studium.

Leider stehen die „Soft Skills“, also die soziale Kompetenz im Umgang mit sich selbst (Selbstwert), mit anderen (Empathie) und in der Zusammenarbeit (Teamfähigkeit) nicht auf den Lehrplänen der Berufsschulen und Universitäten.

Darüber hinaus ist die Kommunikationsfähigkeit der Kitt, der das soziale Netz innerhalb von Unternehmen und nach außen mit den Kunden zusammenhält.

Selbstbewusstes Auftreten und eine effiziente, „alterozentrierte“ Kommunikation ist der Schlüssel zum Erfolg, sei es im Team, als Führungskraft oder im Umgang mit Kunden.

Tho-Do ist Ihr kompetenter Partner, Trainer und Coach in Sachen Kommunikation und Verkauf.



Kommunikation

Tho-Do Kompetenz bietet praxisnahe Seminare an, die die kommunikative Kompetenz der Teilnehmer sofort spürbar verbessert.

Seminare

- Du bist (k)ein Buch mit sieben Siegeln - die Grundlagen gelungener Kommunikation
- Überzeugend frei reden - Rhetorik intensiv
- Fesseln statt faseln - Präsentation intensiv
- Selbstbewusst auftreten - selbstbewusst überzeugen

Verkauf

Tho-Do Kompetenz bietet Verkaufstrainings und Coachingkurse an, die genau auf Ihre Bedürfnisse maßgeschneidert sind. Besonders effektiv: Coaching der Verkäufer im Feld.

- Wahrnehmung und Wellenlänge
- Der charismatische Verkäufer
- Erfolgreiches Coaching
- Training on the Job

Die Seminare werden z.T. als offene Seminare angeboten. Natürlich lassen sich alle Themen auch für Unternehmen zur maßgeschneiderten Fortbildung ihrer Belegschaft extra buchen - lassen Sie sich informieren.



Das Leistungsangebot von Tho-Do Kompetenz



»Nur wer im Himmel die Harfe zupft oder in der Hölle schmort braucht sich nicht mehr weiterzuentwickeln.«



Dr. Thomas Dörner
Engelhard-Buhrin-Str. 13
79424 Auggen, Germany

Telefon +49 7631 9358745
Fax +49 7631 9359347
Mobil +49 173 8718228

info@tho-do.de
www.tho-do.de